

Welkom

Informatiebijeenkomst onderaannemerschap
Wmo inkoop beschermd wonen

Door de coalitie Hart van Brabant

22 november 2022

Voor we beginnen

1. We nemen deze sessie op. Bij deelname ga je hier automatisch mee akkoord.
2. Stel je vragen door een e-mail te sturen aan: onderaannemerswmo@ribwbrabant.nl
Deze worden later, voorafgaand aan de fysieke bijeenkomst, schriftelijk beantwoord in een FAQ. Specifieke vragen worden individueel beantwoord.
3. De presentatie wordt na afloop van de informatiebijeenkomst gedeeld.

Programma

- Kennismaking met coalitie Hart van Brabant Beschermd Wonen
- Inleiding door Brigitte van Haaften, Raad van Bestuur Prisma
- Uitgangspunten inkoop Wmo Hart van Brabant
- De transformatieopgave
- Onze visie
- Klantreis
- Hoe organiseren we continuïteit van zorg in 2023?
- Op basis van welke criteria en waarden gaan wij contracten met niet-gegunde aanbieders aan?
- Tarifiering en lumpsumfinanciering
- Vervolgafspraken
- Eerste reactie (vragen worden beantwoord in een FAQ)

De coalitie Hart van Brabant

- Eind oktober definitieve gunning voor coalitie Hart van Brabant (enige contractpartner) met in totaal 11 partijen.
- Vier combinanten: RIBW (penvoerder), SMO Traverse, Prisma en Amarant
- Vier strategische partners (voor BW): GGZ Breburg, Sterk Huis, Het Werkt en ASVZ



Inleiding – doel bijeenkomst

- Algemene informatiebijeenkomst
- Uitgangspunt is een dekkend aanbod in de regio, kwantitatief en kwalitatief
- Zorgvuldig en transparant proces met potentiële onderaannemers doorlopen
- Er komt een vervolgbijeenkomst (fysiek) – voor BW op 20 december
- Daarna gesprekken met onderaannemers
- 2023 is overgangsjaar met overgangsregeling beschikkingen
- Afsluiten tijdelijke overeenkomsten voor overgangsjaar om continuïteit van zorg te bieden aan bestaande cliënten bij huidige aanbieders
- Commitment op de transformatie

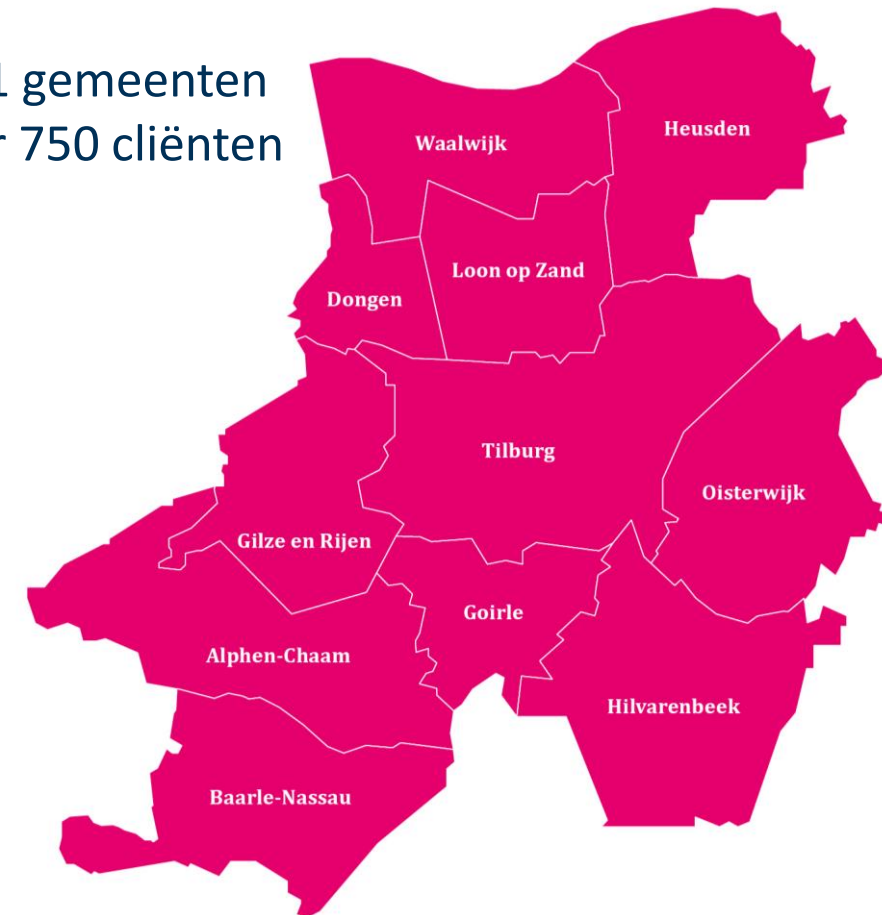
Uitgangspunten inkoop Wmo HvB

1. Van zorg overnemen naar snel vinden van oplossingen in het gewone leven (waar mogelijk)
2. Van oog voor de zorgvraag naar oog voor zorgvraag & maatschappelijke rol (werk, opleiding)
3. Van lange procedures naar snel op weg geholpen worden
4. Van open-einde financiering naar grip op de financiën met meer gesloten financiering
5. Van een individualistisch en groot zorglandschap naar een overzichtelijk en kwalitatief veld zorgaanbieders dat elkaar kent
6. Van achteraf handhaven naar oneigenlijk gebruik voorkomen en het geld besteden aan zorg (zorggeld = zorggeld)

Wat betekent de transformatie voor Wmo BW?

- De coördinatie blijft bij de organisatie met de BW-locatie
- De toegang tot zorg verandert: regionale plaatsing via coalitie
- De beweging van 'beschermd wonen naar beschermd thuis' (ambulantisering en scheiden wonen en zorg) loopt door: vermindering huisvestingscomponent
- Geen groei van aantal plaatsen BW mogelijk
- Lumpsum financiering aan coalitie (taakstellend budget)

- In 11 gemeenten
- Voor 750 cliënten



Onze visie op Beschermd Wonen (1/2)



VAN

- Instituut
- Organisatie als werkveld
- Buiten de samenleving
- Ziektebeeld
- Achterhoede
- Cliënt

NAAR

- ♥ Netwerk van professionals
- ♥ Wijk als werkveld
- ♥ Inclusie
- ♥ Positieve gezondheid
- ♥ Voorhoede
- ♥ Mens

Onze visie op Beschermd Wonen (2/2)

- Ontschotten van de zorg
- Flexibel op –en afschalen
- Inzetten van elkaar expertise en krachten bundelen
- Pallet aan voorzieningen op basis van zelfredzaamheid, woonvormen en begeleidingsvormen ingedeeld in drie categorieën:
 1. Beschermdde woonvorm
 2. Begeleide woonvorm
 3. Zelfstandige woning

De klantreis

De toegang tot zorg wordt zo efficiënt mogelijk ingezet. Uitgangspunten van de klantreis:

- Eén cliënt, één plan, één regisseur. De cliënt hoeft zo min mogelijk zijn verhaal te vertellen, het liefste maar één keer.
- De klant echt horen
- Zo snel mogelijk
- De juiste hulp

De regionale toegang werkt samen met de sleutelfiguren van de coalitie. De sleutelfiguur zorgt voor de best passende match voor de cliënt.

De overgangsregeling (1 van 4) Herindicatie gaat in vóór 1-1-2023

Clïent coalitie (coalitie = combinatie + vaste partners)	Clïent bij onderaannemer coalitie	Clïent bij aanbieder, onbekend of deze onderaannemer wordt
<p>We hanteren de huidige werkwijze.</p> <p>BG De toegang oordeelt over de herindicatie, bepaalt de ondersteuning (arrangementen) en de looptijd.</p> <p>BW TBW oordeelt over de herindicatie, bepaalt pakket, bepaalt wel of geen Huisvesting, wel of geen Dagbesteding en looptijd. Klant blijft bij huidige aanbieder.</p> <p>BG en BW Looptijd bij voorkeur tot 01-07-2023 tot max 31-12-2023.</p>	<p>We hanteren de huidige werkwijze.</p> <p>BG De toegang oordeelt over de herindicatie, bepaalt de ondersteuning (arrangementen) en de looptijd.</p> <p>BW TBW oordeelt over de herindicatie, bepaalt pakket, bepaalt wel of geen Huisvesting, wel of geen Dagbesteding en looptijd. Klant blijft bij huidige aanbieder.</p> <p>BG en BW Einddatum max 1 jaar, bij voorkeur tot 01-07-2023 uiterlijk 31-12-2023</p>	<p>We hanteren de huidige werkwijze.</p> <p>BG De toegang oordeelt over de herindicatie, bepaalt de ondersteuning (arrangementen) en de looptijd.</p> <p>BW TBW oordeelt over de herindicatie, bepaalt pakket, bepaalt wel of geen Huisvesting, wel of geen Dagbesteding en looptijd. Klant blijft bij huidige aanbieder.</p> <p>BG en BW Einddatum max 1 jaar, voorkeur tot 01-07-2023 uiterlijk 31-12-2023.</p>

De overgangsregeling (2 van 4) Herindicatie gaat in ná 1-1-2023

Cliënt coalitie (coalitie = combinatie + vaste partners)	Cliënt bij onderaannemer coalitie	Cliënt bij aanbieder, onbekend of deze onderaannemer wordt
<p>Nieuwe werkwijze.</p> <p>De cliënt blijft bij coalitie. De coalitie bepaalt wat klant nodig heeft en wie deze ondersteuning levert.</p> <p>Bij twijfel schakelt de coalitie met de toegang of BW nog steeds passend is.</p>	<p>Basisafpraak: De coalitie neemt deze cliënten over.</p> <p>Er zijn een aantal opties: De huidige aanbieder is een onderaannemer van de coalitie, dan geldt de nieuwe werkwijze zoals afgesproken met de coalitie. (Zie klantreis)</p> <p>De huidige aanbieder is geen onderaannemer van coalitie en ontstaan de volgende mogelijkheden:</p> <ul style="list-style-type: none">- De aanbieder wordt alsnog onderaannemer-> nieuwe werkwijze zoals afgesproken met de coalitie.- De aanbieder wordt geen onderaannemer. <p>-> de coalitie maakt een maatwerk afspraak met de aanbieder -> de coalitie neemt de client over, de oude aanbieder stopt. -> de client kan een PGB overwegen mits vaardig. De client gaat dan terug naar de toegang.</p>	

De overgangsregeling (3 van 4)

Nieuwe cliënt vóór 1-1-2023

Cliënt coalitie (coalitie = combinatie + vaste partners)	Cliënt bij onderaannemer coalitie	Cliënt bij aanbieder, onbekend of deze onderaannemer wordt
<p>Huidige werkwijze met kleine aanpassing voor BW.</p> <p>Aanpassing BW De client gaat naar Toegang en als Beschermd Wonen nodig is naar de coalitie.</p> <p>We achten plaatsing in 2022 niet meer reëel met de huidige werkwijze. Daarom zetten we deze cliënten door op basis van de nieuwe werkwijze.</p> <p>ZiN Bericht naar inwoner dat er recht is op BW (toekenningsbericht) Bericht naar coalitie en backoffice.</p> <p>Bij PGB blijft de huidige werkwijze gehanteerd. Producten toewijzen zoals opgenomen in de verordening Wmo voor BW. Wel met tegenvoorstel ZiN.</p>	idem	idem

De overgangsregeling (4 van 4)

Nieuwe cliënt ná 1-1-2023

Cliënt coalitie (coalitie = combinatie + vaste partners)	Cliënt bij onderaannemer coalitie	Cliënt bij aanbieder, onbekend of deze onderaannemer wordt
<ul style="list-style-type: none">• Alle cliënten naar Toegang en indien noodzakelijk naar coalitie• ZiN Volgens de klantreis die ook in dit document is opgenomen.• PGB Bij PGB blijft de huidige werkwijze gehanteerd. Producten toewijzen zoals opgenomen in de verordening Wmo voor BW. Zie verder hoofdstuk PGB.		

Criteria voor overeenkomst

- Doorleggen van criteria van de aanbesteding naar potentiële onderaannemers
- Formele criteria, met eigen verklaring
- Akkoord met opvragen referenties en ervaringen bij huidige financier (gemeente)
- We gaan samenwerking aan met onderaannemers in de volgende omstandigheden:
 1. Om (tijdelijk) lacunes in volumes aan te vullen (capaciteit);
 2. Om lacunes in ons aanbod aan te vullen (specifieke expertise/niche-spelers)
 3. Het betreft een specifieke (redelijke) wens van een cliënt op lokaal niveau
- Inhoudelijke/Kwaliteitscriteria
- Eerst tijdelijke overeenkomsten, met in overgangsjaar evaluatie op de criteria en transformatiebeweging
- Indien sprake van allianties van aanbieders, dan blijven de overeenkomsten met individuele aanbieders

Lumpsum financiering en tarifiering

- Bij BW dient de budgettaire druk zich aan in de vorm van een herverdeling van middelen tussen gemeenten. En voor BW moeten we zorgen dat de kosten nu en in de toekomst betaalbaar blijven.
- De onderhandelde lumpsumfinanciering is gebaseerd op normatieve reële tarieven (AMvB). Er is door de gemeente gekozen voor herijking van de eerdere tarieven.
- Dit heeft geleid tot een algemene 6% verlaging van het totale taakbudget dat voor iedereen (ook coalitie) geldt → dit is onderdeel van de opdracht, en gevolg van overgang van $P \times Q$ naar lumpsum
- Bijdrage aan centrale uitvoeringsorganisatie rondom regionale toegang BW:
- In het kader van de werkverdeling binnen de Opdracht gaan we werken met een afdracht percentage voor de backoffice en contractbeheer met de gemeente. Gedacht moet worden aan een afdracht van 10%.

Vervolgafspraken

- Fysieke bijeenkomst voor **BW op 20 december**, voor BG op 19 en 20 december bij **Van der Valk te Tilburg**
- Uitnodiging met details per e-mail
- Toelichting Dialoogdocumenten over criteria en route
- Nadere toelichting op commitment op de transformatie
- Daarna gesprekken met onderaannemers, gefaseerd op basis van aflopende beschikkingen
- 2023 is overgangsjaar met overgangsregeling beschikkingen
- Afsluiten tijdelijke overeenkomsten voor overgangsjaar om continuïteit van zorg te bieden aan bestaande cliënten bij huidige aanbieders (bij aflopende beschikkingen)

Eerste reactie...

Reacties en eventuele vragen worden beantwoord in een FAQ